

Componenti per L'automazione Industriale

- Dc UPS
- Power supply
- Battery Charger

Pensiamo, per garantire affidabilità al tuo sistema
nel tempo



ADELSYSTEM

Make your system better

Chi è ADELsystem ?



- ❑ Fondata nel 1991 come System Integrator, cambia la caratteristica commerciale nel 2001 con l'obiettivo di progettare, produrre e distribuire prodotti con il proprio pensiero e marchio.
 - ❑ Oggi fattura 3 milioni € con 15 dipendenti, produciamo circa 65.000 unità
 - ❑ I nostri punti di forza sono:
 - ❑ Capacità e visione sulla progettazione di prodotti competitivi per il mercato
 - ❑ Visione strategica su come utilizzare i nostri prodotti sul campo.
- I nostri concorrenti sono, Siemens, Phoenix, Puls, Mean Well, ecc...

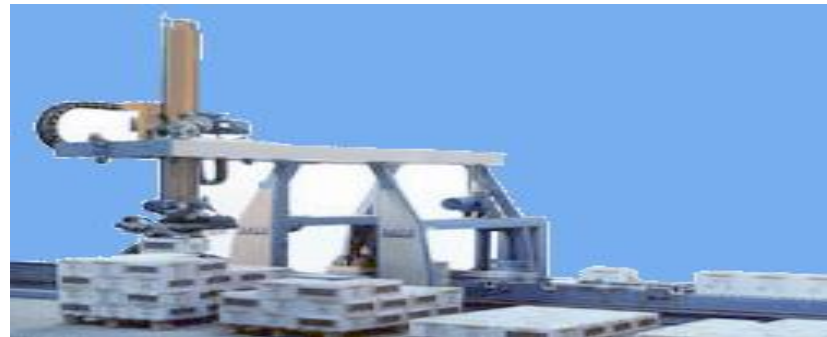
Obiettivi



- ❑ Sono:
 - ❑ Interpretare i bisogni del mercato e di conseguenza portare prodotti innovativi nel settore industriale
 - ❑ Capacità di Produrre il prodotto in Italia e all'estero
 - ❑ Diventare un punto di riferimento nel campo della Continuità Elettrica
 - ❑ Mantenere alti livelli prestazionali dei prodotti che produciamo nel tempo

Alcuni campi in cui Operiamo

- ❑ **Macchine Pallettizzatrici**
- ❑ **Robot industriali**
- ❑ **Macchine per il Legno**
- ❑ **Telecontrollo**
- ❑ **Controllo Acque**
- ❑ **Gruppi Elettrogeni**
- ❑ **Oil & Gas**
- ❑ **Video Sorveglianza**



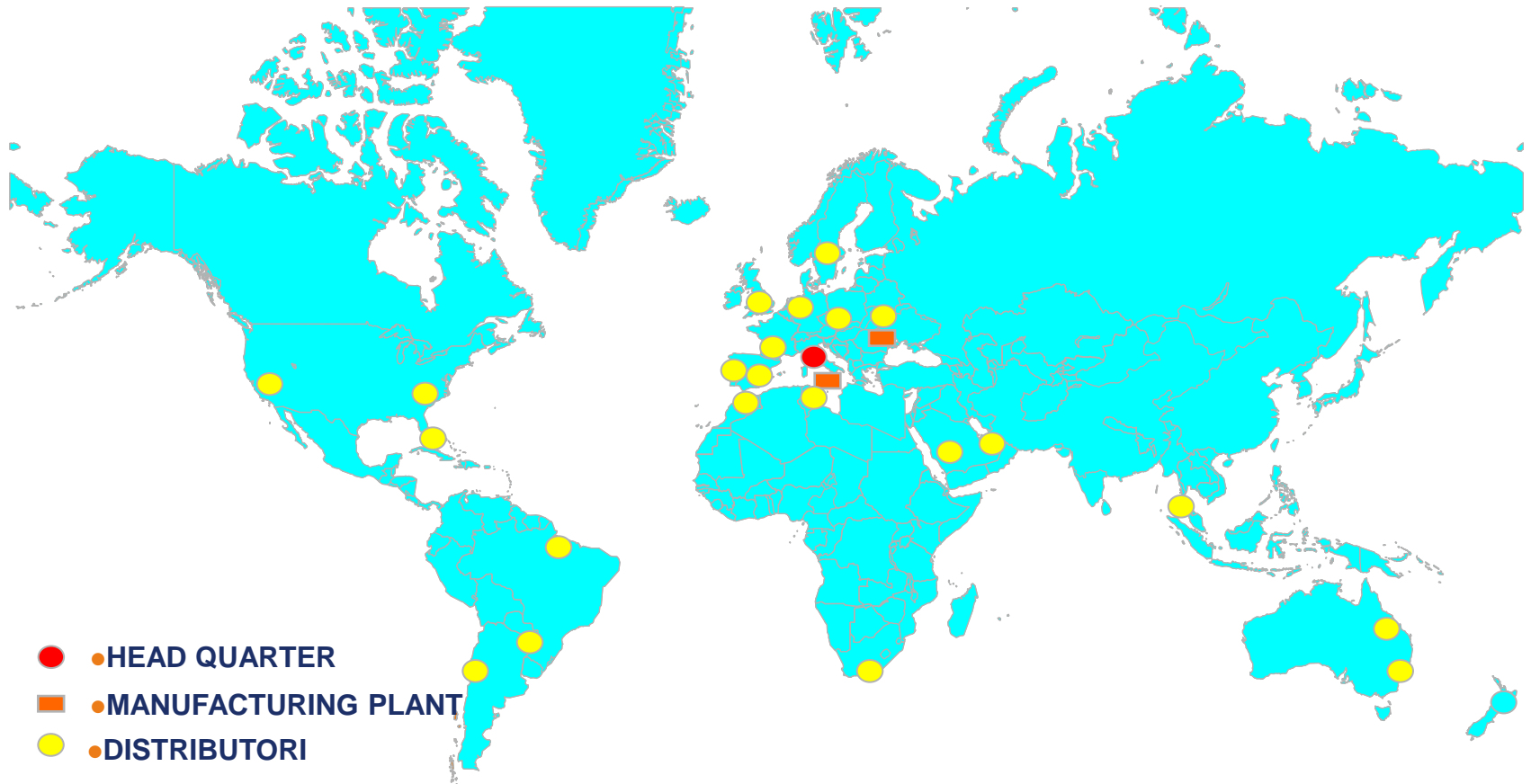
Rete di Vendita

Ci concentriamo su Agenti e Distributori che riescono a raggiungere un'alta penetrazione nel territorio con i nostri prodotti ottimizzando al meglio le nostre e le loro caratteristiche commerciali.

Oggi la situazione è la seguente:

- ❑ Italia: abbiamo 10 agenti per il 40% del fatturato
- ❑ Estero: Vendiamo su circa 65 paesi con il 60 % del fatturato.

Estero



Il Rapporto con Il nostro partner

Primo contatto Fiera Hannover 2010:

- ❑ Studio dei prodotti e delle linee di prodotto
- ❑ Definizione del contratto
- ❑ Firma dopo 6 mesi dal primo contatto



Il Rapporto con Il nostro partnr (1°Contratto FLEX)



- ❑ Le Nostre scelte:
- ❑ Di non fare una Joint Venture
 1. «Trasferimento della tecnologia su licenza». Contratto con compenso, il più possibile indipendente dal nostro partner, che permette di trasmettere Know How senza grandi impegni di trasferte.
 2. Di fare un «Manufacturing Supply Agreement» con lo scopo di produrre gli stessi prodotti in India abbattendo i costi e quindi migliorare la nostra competitività sul mercato

Il Rapporto con Il nostro partner (2° Contratto DFLEX)



- ❑ Le Nostre scelte:
- ❑ Proporre uno sviluppo di nuovi prodotti congiunti
 1. Noi diamo tutto il progetto
 2. Loro producono gli stampi e producono i 3 contenitori plastici necessari per la linea di prodotto DFLEX al costo predefinito.
 3. Siamo in fase conclusiva di realizzazione dei campioni. La produzione è stimata per febbraio 2015.

Impegni fra le parti

ADEL system:

- ❑ Di mantenere aggiornato il partner in merito alle modifiche sui prodotti
- ❑ L'impegno di fornire i particolari speciali se richiesti per la produzione delle parti.

Partner:

- ❑ Fornire il prodotto completamente assemblato e collaudato
- ❑ Fornire le parti plastiche stampate alle condizioni contrattuali.



Mercati In Esclusiva e Non



ADEL system:

- ❑ Vendere in tutto il mondo tranne India e Territory

Partner:

- ❑ Esclusiva di vendere in India
- ❑ Possibilità di esportare in Polonia e Africa senza esclusiva

Queste condizioni solo per le linee di prodotto del contratto.

Impressioni



Pro:

- ❑ Maggiore cultura interna sulle nostre capacità di outsourcing, in prospettiva di nuove opportunità
- ❑ Apertura per nuove opportunità di sviluppo su prodotti congiunti
- ❑ Abbiamo a che fare con un partner competente, anche lui del nostro stesso settore ma con prodotti complementari
- ❑ Ci propone di potere approfondire il Business fra noi

Impressioni



Contro;

- ❑ «Look» molto simile al nostro prodotto per la linea Flex, ha creato qualche disorientamento nelle manifestazioni in cui esponiamo entrambi.
- ❑ Maggiore Attenzione all'impegno logistico interno,... in questo momento stanno ordinando maggiori quantità...
- ❑ Standard qualitativi di produzione elettronica e meccanica non in linea con i nostri, almeno per le prime forniture, stanno correggendo
- ❑ Costi simili alla produzione italiana...

“DC-UPS” uninterruptible power supply solutions”

Grazie

DC UPS



Make Your system better over its Life Time